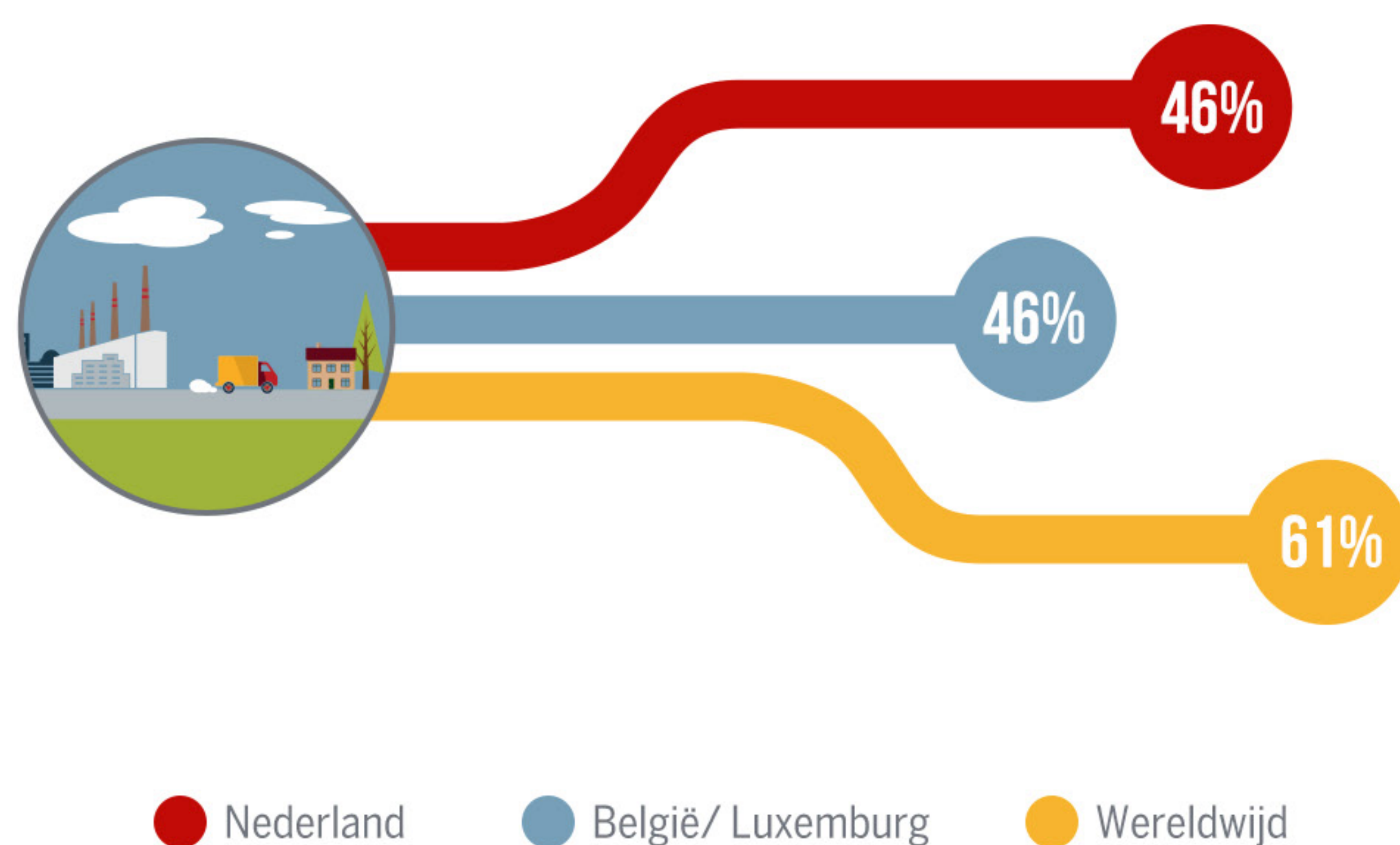


HOE DIGITALISERING DE BUSINESSMODELLEN VERANDERT

DE TRADITIONELE SUPPLY CHAIN VERANDERT DOORDAT E-COMMERCE STEEDS MEER GEÏNTEGREERD WORDT



Meer B2B-bedrijven in de supply chain starten met directe verkoop aan de eindklant.



Wat is de invloed van D2C op B2B-bedrijven?

Het verstoort de verkoopkanalen

44%

Prijzen dalen

40%



KRIJG HIER GRATIS TOEGANG TOT HET COMPLETE RAPPORT:
info.sana-commerce.com/nl_wp_digital-transformation-report-2018.html

SAPIO
RESEARCH

sana
The shortcut to e-commerce